

Vertrauensvolle Zusammenarbeit von Anfang an und erfolgreiche Begleitung bis ins Ziel

Seit 1996 sind wir von der B|O|A GmbH in Deutschland erfolgreich tätig. Unsere Berater können auf langjährige Erfahrungen zurückblicken. In zahlreichen Projekten haben sie dies unter Beweis gestellt.

Vertrauensvolle Zusammenarbeit bedeutet für uns, dass wir nur in den Feldern beraten, in denen wir Spezialkenntnisse nachweisen können:

- Marketing und Vertrieb
- Beschaffung
- Organisation und IT

Unsere Philosophie:

„Wir schaffen Mehr Wert“ bestimmt unser Handeln. Nachhaltigkeit in den Lösungen, Nachhaltigkeit in den Erfahrungen gehören dabei zu unserem Anspruch.



Wir schaffen Mehr Wert

B|O|A GmbH
Walramstraße 15
58706 Menden

Telefon: 02373 919541
Telefax: 02373 919542
info@boa.de
www.boa.de

B|O|A

Wir schaffen Mehr Wert

Vertriebsdienstleistung

gezielt, effizient und kostengünstig...



...für Ihren Vertriebs Erfolg!

Neukundengewinnung und C-Kunden-Bindung

Die tägliche Herausforderung



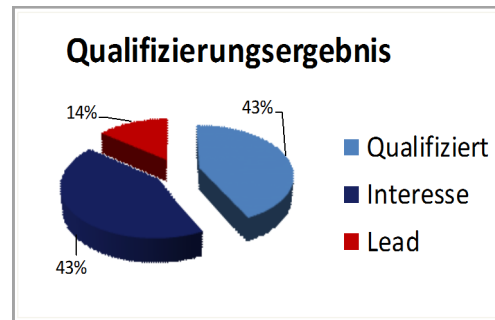
Ihr Vertrieb muss sich täglich den Herausforderungen stellen und Zeit und Energie investieren, um neben dem Tagesgeschäft neue Kunden zu akquirieren.

Wir unterstützen hier gezielt, effizient und kostengünstig und schaffen für Sie und Ihren Vertrieb die notwendigen zeitlichen Ressourcen für die anstehenden Verkaufsgespräche.

Vernetzte Vertriebskompetenz

Unsere Mitarbeiter melden sich in Ihrem Namen und versenden die notwendigen Informationen mit Ihren Absenderangaben. Die für Sie zuständige Mitarbeiterin wird Ihnen namentlich bekannt gegeben, so dass Sie bei möglichen Rückfragen den Bezug unmittelbar herstellen können.

Die Kontaktanbahnung kann sowohl darauf ausgerichtet sein, direkt einen Gesprächstermin für Sie zu vereinbaren als auch Interesse für eine Kontaktaufnahme



zu erzeugen.

Erfolgreiche Gespräche, die Ihre unmittelbaren Aktivitäten erforderlich machen, werden unverzüglich an Sie per Mail weitergeleitet. Wenn Sie uns im Vorfeld definierte Termine nennen, können wir diese unmittelbar zur Vereinbarung von Vor-Ort-Terminen einsetzen.

Laufzeit: 4 Monate
Umfang: 20 qualifizierte Calls pro Monat
 4 Telefonkonferenzen zur Detailabstimmung
Ergebnis: 80 abgerechnete Calls
 (zum Teil Mehrfachanrufe nach Abstimmung mit der Projektleitung)
 56 bearbeitete Firmen
Effizienzquote: 70 %

Beispiel aus der Praxis:

Unsere Kunden

